



MIEUX GÉRER LES NÉGOCIATIONS ANNUELLES OBLIGATOIRES

KFGRH-018

RESSOURCES HUMAINES



CONTENU PEDAGOGIQUE

Cadre Juridique

La loi L 132-27 Code du travail
Le caractère obligatoire de la négociation : l'organisation des NAO
Les acteurs des NAO
La documentation à fournir
La négociation par catégorie d'entreprise

Aspects psychosociologiques

La situation de Négociation: Décryptage
Typologie
Les éléments
La dynamique (déroulement)
Les enjeux
La définition des objectifs
La dimension socioculturelle des NAO
La rédaction du protocole de fin de négociation

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

L'objectif de cette formation est de vous aider à :

Connaître les thèmes obligatoires : égalité H/F, insertion des travailleurs handicapés

Mieux gérer les Négociations Annuelles Obligatoires afin d'éviter les conflits.

Maîtriser le cadre juridique

METHODE PEDAGOGIQUE

PUBLIC

La formation s'adresse aux directeurs des ressources humaines et aux responsables du personnel, responsables des relations sociales.

PRE-REQUIS

CODE CPF

DUREE

14 Heures



KARUCOM

FORMATION